

المقدمة:

تتمثل أهمية هذا البرنامج التدريبي في القيمة الكبرى للعقود التجارية، وخاصة تلك التي تحمل طابعًا دوليًا في الحياة العملية. فهذه العقود تُعد الأكثر انتشارًا واستخدامًا على الصعيد العالمي. وتتمحور أبرز التحديات المرتبطة بها حول كيفية صياغة بنودها وتحديد بدقتها، إذ تخضع هذه العقود، بمختلف أنواعها، لمبدأ سلطان الإرادة، مع بقاء الأصول العامة التي تحكم تكوين العقد وآثاره وقواعد إنهائه ضمن القواعد العامة الدولية. كما تركز هذه العقود على قواعد خاصة متفق عليها تمثل العرف التجاري أو العادات السائدة في التجارة الدولية، مما يعني أنها لا تخضع لقانون دولة معينة بصفة حصرية.

الفئات المستهدفة:

القانونيون المختصون بصياغة وإبرام العقود بين الدولة والشركات متعددة الجنسيات.
العاملون في جهات تقديم النصح القانوني والاستشارات للجهات الإدارية والمؤسسات الخاصة والتجارية.
المحامون والقانونيون المتخصصون في العقود المحلية والدولية.
القانونيون المشاركون في إبرام العقود بين الدولة والشركات بمختلف أنواعها.
المحامون والقانونيون العاملون في فض المنازعات القانونية الناشئة عن العقود.
مدراء الإدارات والدوائر القانونية وإدارات العقود بمختلف الجهات الحكومية والخاصة.
أعضاء الإدارات القانونية في المؤسسات والهيئات الحكومية والشركات بكافة أنواعها.
المستشارون القانونيون ومساعدوهم في المؤسسات والوزارات والمصالح الرسمية.
المحامون والباحثون القانونيون في مكاتب المحاماة والمؤسسات القانونية والاستشارية.
المختصون في وزارات الشؤون القانونية.
القائمون على إدارة العقود وتنفيذها في الجهات المختلفة.
أعضاء الإدارات القانونية في المؤسسات والشركات على اختلاف أغراضها وتخصصاتها.

المختصون بالإشراف على العقود في إدارات المشروعات.
كل من يرى الحاجة لتطوير مهاراته وخبراته القانونية في مجال العقود التجارية الدولية.

الأهداف التدريبية:

عند انتهاء هذا البرنامج التدريبي، سيكون المشاركون قادرين على:

فهم القواعد والأسس القانونية الخاصة بالتجارة الدولية.
التعرف على أنماط العقود التجارية المختلفة وما يترتب على كل منها من التزامات.
إدراك الفروق القانونية الجوهرية بين العقود التجارية الدولية وتلك المحلية.
اكتساب مهارات قانونية متقدمة في التفاوض على العقود.
فهم أنواع وثائق التفاوض المختلفة وكيفية صياغتها بصورة صحيحة.
التمكن من التركيب الفني والقانوني الدقيق لبنود العقود التجارية.
القدرة على بناء جمل قانونية متقنة تتوافق مع المتطلبات الدولية.
القدرة على تقييم ومراجعة الصياغة النهائية للوثائق القانونية بشكل نقدي وموضوعي.

الكفاءات المستهدفة:

المعرفة بأسس العقود التجارية المحلية والدولية.
فهم الأحكام القانونية التي تحكم عقود التجارة الدولية.

الاطلاع على الأحكام العامة المتعلقة بالالتزام التجاري ووكلاء العقود.

تطوير مهارات التفاوض في سياق عقود التجارة الدولية.

إتقان إعداد وصياغة العقود وفقًا للمعايير الدولية.

محتوى الدورة:

الوحدة الأولى: أسس العقود التجارية المحلية والدولية

أساسيات تكوين العقد والاتفاقيات، واختيار النموذج المناسب للعقد.

الاتجاهات الحديثة في تدويل العقود ودور المنظمات الدولية المتخصصة في هذا المجال.

الشروط العقدية الصريحة والضمنية، وتوضيح الفرق بينهما.

التمييز بين الشروط الرئيسية والثانوية في العقود.

الضوابط القانونية التي تنظم عقود التجارة الدولية.

الوحدة الثانية: الأحكام القانونية لعقود التجارة الدولية

دراسة الشروط العامة والخاصة للعقود (General & Particular Conditions).

استعراض أهم أحكام اتفاقية فيينا لعام 1980.

التعرف على المبادئ الأساسية لمنظمة اليونيدروا (Unidroit).

شرح شروط بيع البضائع وفقًا لغرفة التجارة الدولية Incoterms لعام 1990.

دور غرفة التجارة الدولية في تنظيم عقود التجارة الدولية.

التعرف على أنواع عقود منظمة فيديك (FIDIC) التي تُستخدم في العالم العربي.

الوحدة الثالثة: الأحكام العامة للالتزام التجاري ووكالة العقود

مفهوم سلطان الإرادة في العقود الدولية.

أهمية العرف التجاري والعادات المتبعة في التجارة الدولية.

أحكام الالتزام التجاري وأحكام وكالة العقود.

مهام ومضمون عمل الوكيل في العقود.

شرط الحصر وأثره القانوني.

امتيازات الخدمات والتوزيع والإنتاج التجاري.

تراخيص استخدام العلامات التجارية.

عقود السمسرة والآثار القانونية المترتبة عليها.

الوحدة الرابعة: التفاوض في عقود التجارة الدولية

العقود المبدئية التي تبرم في مرحلة التفاوض.

خطابات النوايا والالتزامات المسبقة ودورها القانوني.

الالتزامات القانونية في فترة التفاوض.

شروط التفاوض وأهمية تطبيقها.

مبدأ حسن النية وأهميته القانونية في الاتفاقيات الدولية والقوانين المحلية.

الوحدة الخامسة: إعداد العقد بالمعايير الدولية

التركيب الشامل للعقد وتصميمه النموذجي طبقاً لتوصيات مجلس اللوردات البريطاني (UK House of Lords).

صياغة ديباجة العقد والفرق بين نظام القانون المدني (Civil Law) ونظام القانون العام (Common Law).

محتوى العقد وشروطه، بما في ذلك البنود، الشروط، والضمانات (Contract's Terms, Conditions, and Warranties).

تعريف المصطلحات القانونية المستخدمة في العقد (Definitions).

تنظيم الملاحق والمرفقات المتعلقة بالعقد (Appendix).