

المقدمة:

أصبح التحكيم أحد الوسائل البديلة الأكثر استخدامًا لفض المنازعات، خاصة في العقود الدولية ذات الطابع التجاري، وذلك نتيجة للزيادة الكبيرة في المعاملات التجارية المعقدة سواء كانت محلية أو دولية أو حتى إلكترونية. تزايدت المنازعات المرتبطة بتلك المعاملات، مما دفع التجار ورجال الأعمال وأصحاب الشركات إلى البحث عن أساليب لتسوية النزاعات تكون أكثر تكلفة، وسرعة، ومرونة مقارنةً بالتقاضي في المحاكم. وحتى الدول المتقدمة التي تتمتع بأنظمة قضائية متطورة، مثل اليابان وأمريكا والصين، تشجع على اللجوء إلى وسائل تسوية النزاع البديلة التي تتميز بالقدرة على تسويته بشكل سريع وفعال. إن التحكيم يعد الخيار المثالي عندما تفشل المفاوضات غير الرسمية في حل النزاع، مما يجعله أداة فعالة للحد من اللجوء إلى المحاكم. يوفر هذا المؤتمر للمشاركين فرصة لفهم كيفية حل النزاعات من منظور قانوني متعمق، مع التركيز على التحكيم كأداة رئيسية لحل النزاعات وتقليل اللجوء إلى التقاضي في المحاكم.

الفئات المستهدفة:

- المحامون والقانونيون المتخصصون في مجال العقود المحلية والدولية وفض المنازعات الناشئة عنها.
- العاملون في الجهات التي تقدم النصح والمشورة للمؤسسات العامة والخاصة في الأمور القانونية التجارية.
- المحامون والباحثون القانونيون في مكاتب المحاماة والمؤسسات الاستشارية القانونية.
- القانونيون المتخصصون في إبرام العقود بين الدول والشركات متعددة الجنسيات.
- أعضاء الإدارات القانونية في المؤسسات الحكومية والخاصة.
- المحامون والمستشارون العاملون في مجال الدعاوى القضائية والتشريع.
- جميع العاملين في الإدارات القانونية والتشريعية المتخصصة في التعاقدات الحكومية والخاصة.
- أي شخص يرغب في تعزيز مهاراته القانونية في مجال التحكيم الدولي.

أهداف المؤتمر:

بنهاية المؤتمر، سيكون المشاركون قادرين على:

- تحديد المسار الصحيح لحل النزاعات القانونية.
- فهم كيفية تقليل احتمالات نشوء المنازعات التي قد تؤدي إلى إجراءات قانونية.
- تطبيق متطلبات التسوية القانونية للمنازعات وفقًا للأنظمة المحلية والدولية.

- توظيف مهارات التحكيم في التفاوض على شروط العقود.
- اكتساب مهارات إجراء التحكيم بدءًا من الاتفاق على التحكيم.
- تعلم كيفية صياغة اتفاق التحكيم بشكل سليم.
- فهم المسؤولية القانونية المترتبة على نزاعات التحكيم.
- معرفة دور اتفاق التحكيم في حل منازعات العقود الدولية.
- استخدام التحكيم كوسيلة فعالة لفض المنازعات التجارية والاستثمارية.
- تعلم كيفية استخدام قانون القضية لتحقيق النتائج المرجوة في المنظمات والشركات.

الكفاءات المستهدفة:

- أسس تسوية المنازعات القانونية.
- الابتكار والإبداع في أساليب تسوية المنازعات.
- نظم القوانين المختلفة المتعلقة بالتحكيم.
- فهم نظام القانون الشائع في التحكيم الدولي.
- الخبرة في التحكيم الدولي كوسيلة لفض المنازعات التجارية والاستثمارية.

محتوى المؤتمر:

الوحدة الأولى: اتفاق التحكيم "Arbitral Agreement" ووظائفه:

- دراسة عملية للاتفاق على التحكيم.
- حجية الاتفاق على التحكيم أمام القضاء.
- اتفاق التحكيم في الاتفاقيات الدولية.
- اتفاق التحكيم في منازعات الجهات الحكومية.
- اتفاق التحكيم في إطار التحكيم المؤسسي.

الوحدة الثانية: التحكيم كوسيلة أساسية لفض المنازعات:

- آثار اتفاق التحكيم وانتهاءه.
- استقلالية شرط التحكيم.
- بطلان اتفاق التحكيم.
- القانون الواجب التطبيق في التحكيم الحر "Ad hoc" والتحكيم المؤسسي.
- أهمية تحديد مكان أو مقر التحكيم.

الوحدة الثالثة: الشروط الشكلية والموضوعية لإجراء التحكيم:

- الشروط الشكلية اللازمة لبدء التحكيم.
- الشروط الموضوعية التي يجب توافرها.
- أهلية الشخص الطبيعي والمعنوي للمشاركة في التحكيم.
- أهلية الجهات الإدارية والحكومية للدخول في التحكيم.
- مبدأ "الاختصاص بالاختصاص".

الوحدة الرابعة: أهلية النزاع للحل عبر التحكيم:

- الحالات التي تنشأ فيها الأخطاء أو الإخلالات العقدية.
- الأخطاء المهنية الجسيمة في المنازعات.
- التمييز بين الضرر المحقق والضرر الاحتمالي ومبدأ تخفيض الأضرار.
- الإعفاء وتخفيض المسؤولية العقدية.
- المسؤولية في حالات الظروف الطارئة.

الوحدة الخامسة: التدريب العملي ودراسة تطبيقية لحالات تحكيم واقعية:

- التدريب العملي على صياغة اتفاق التحكيم.
- دراسة حالات تحكيم حقيقية مثل:

0 تحكيم شركة "إيجوث".

o قضية "أرامكو".

o قضية "ليامكو".

o قضية "تكساكو".

o حكم محكمة استئناف باريس 17 أكتوبر 1991 ببطالان شرط التحكيم.